



DÍVIDA ZERO
8 PASSOS

MANUAL PARA SAIR
DEFINITIVAMENTE
DAS DÍVIDAS
2023

CAE GALVÃO

MENTOR FINANCEIRO

De: Cae Galvão

São Caetano do Sul - SP

Caro leitor(a),

Você acabou de garantir acesso ao EBOOK **8 passos para zerar definitivamente as Dívidas.**

O que eu vou te apresentar nas próximas linhas, você entenderá na prática, como reduzir e ZERAR dívidas, usando os nossos 8 passos que é um resumo do **método Dívida Zero**.

Eu sei que você já deve ter visto dicas, passos, planilhas, vídeos e mais vídeos falando sobre sair das dívidas, organização financeira, como se libertar das dívidas rapidamente e coisas do tipo.

Em primeiro lugar, eu te garanto que não iremos falar sobre nada disso. Mesmo sabendo que esse é um resultado muito comum para quem coloca em prática esse modelo de planejamento.

Em outras palavras, você irá se concentrar 100% no plano detalhado para sair das dívidas.

O seu saldo negativo irá diminuir, sua renda mensal poderá aumentar, e o mais importante de tudo, você poderá conseguir tudo isso em um curto espaço de tempo.

Mas antes de detalhar o passo a passo do plano, eu preciso te contar algo muito importante.

Eu confesso que estou muito preocupado com o cenário para onde o Brasil está caminhando.

Há muitos anos o Brasil não batia recordes de endividamento como está acontecendo ultimamente.

O avanço do endividamento e da inadimplência das famílias brasileiras é uma realidade do país como um todo.

Só para você ter ideia o Brasil bateu um recorde de endividamento de 2012, e em fevereiro deste ano bateu novamente esse recorde.

Traduzindo: Em um curto espaço de tempo, o país bateu o recorde do recorde de endividamento.

Nunca foi visto na série histórica (desde 2010), um ano em que o endividamento cresceu tão rápido como em 2021.

E para piorar, em 2022 outros fatores estão contribuindo para que esse aumento acelerado continue acontecendo.

Por exemplo: aumento de juros, fim de medidas emergenciais criadas na pandemia e a guerra na Ucrânia.

Todos esses fatores diretamente ou indiretamente contribuem para o avanço desenfreado desse endividamento aqui no Brasil.

Recentemente, eu vi um caso de uma jovem que tinha várias faturas de cartões atrasadas e que juntando com as despesas mensais de casa acumulavam um total de 20 mil reais em dívidas.

Enquanto, a sua renda mensal que vinha de um auxílio por deficiência do governo era de apenas R\$1.212.

Em outras palavras, não há matemática ou planilha no mundo que faça essas contas fecharem no azul no final do mês.

Esta mesma jovem, precisou vender uma máquina de lavar na qual ainda estava pagando as primeiras prestações.

O ponto CHAVE é, estamos vivendo um momento muito propício a um plano de ação.

Mais do que isso, estamos vivendo em um momento em que a necessidade de um plano de ação que gere resultados imediatos é extremamente alta.

E essa é exatamente a minha proposta com esse material.

Ajudar você na construção desse caminho rumo a meta de sair das dívidas.

Mas afinal, como criar esse plano de ação na prática? Por onde começar? Quais os primeiros passos?

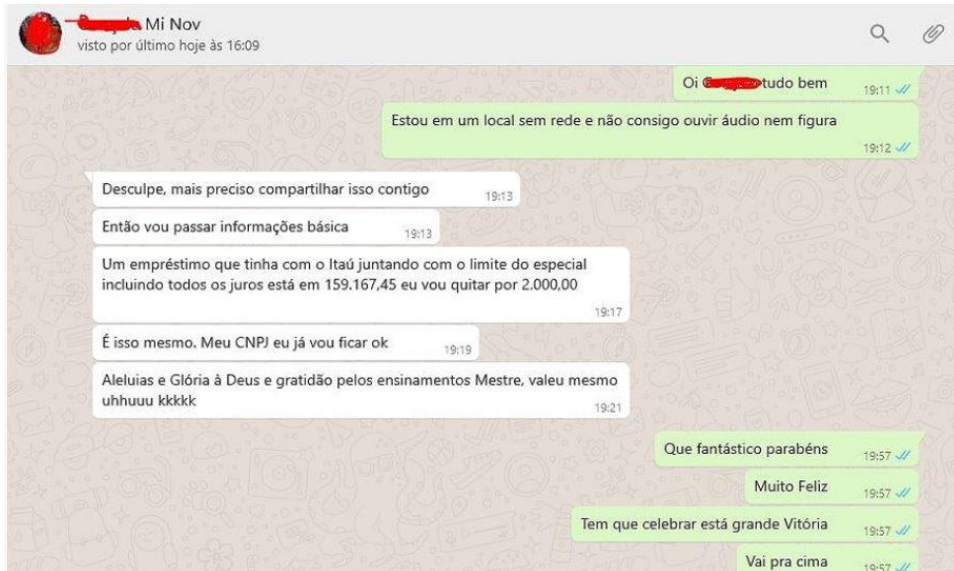
É exatamente isso que eu vou te ensinar a partir de agora. Preparado? Então vamos lá.

Mas antes disso, deixa eu te dar uma visão geral dos passos e contar algo importante sobre esse método.

É muito importante que você assume o compromisso consigo mesmo. Isto é, você precisa incorporar um senso de urgência e prioridade em relação a sair das dívidas.

O plano de ação que eu vou compartilhar com você a seguir, é exatamente o mesmo plano que ensino meus Alunos no [Curso Dívida Zero](#).

Veja o resultado que algumas pessoas que participaram deste Treinamento alcançaram:



Mais adiante eu irei falar mais sobre a oportunidade de você participar desse Treinamento, combinado?

Pois bem. A Partir de agora, esses são os pilares que irão nos guiar durante as próximas páginas.

01- Construa uma mentalidade de abundância

02- Não faça novas Dívidas

03- Otimização de gastos

04- Priorização de dívidas

05- Investir para pagar dívidas

06- Criação de fundo de emergência

07- Gerador de renda extra

08- Estratégias de negociação de dívidas

Eu vou explicar em detalhes cada um deles.

01- CONSTRUA UMA MENTALIDADE DE ABUNDÂNCIA:

O primeiro passo é construir uma mentalidade abundância.

Tudo começa na sua mente. Seus sonhos, comportamentos, desejos, metas, tudo tem início na sua mente.

Primeiro um pensamento, que se torna um sentimento, que gera uma ação e que se converte em um resultado.

Preste bastante atenção na sequência perfeita:

Pensamentos → Sentimentos → Ações → Resultados

Por que eu considero a mudança de mentalidade um dos pontos mais importantes (se não o mais importante) para sair das dívidas?

O motivo é simples: Independente do seu momento atual, a sua mentalidade está apontando para a escassez ou para a abundância.

É exatamente por isso que eu bato muito forte na tecla de você fazer um compromisso consigo mesmo.

Dessa maneira, automaticamente eu estou forçando a sua mente a apontar para a abundância.

Percebe?

Mas o desafio da maioria das pessoas é achar que o problema delas está na falta de dinheiro.

Ou seja, muitos pensam o seguinte: Coloca dinheiro nas minhas mãos que o resto eu resolvo.

Na maioria dos casos, esse tipo de mentalidade só piora a situação.

Isto é, mais dinheiro só irá aumentar mais ainda os problemas da maioria das pessoas.

Talvez você já tenha visto casos de pessoas que ganharam na loteria e tempo depois acabaram voltando para a situação original de dívidas.

Deixa-me te contar um rápido resumo de uma história que aconteceu comigo para ilustrar esse ponto.

Há cerca de 20 anos atrás, eu estava dando os meus primeiros passos no mundo das finanças. Na época, eu estava completamente endividado, pensão atrasada, carro com busca e apreensão, morando na casa dos meus pais...

Se existisse uma frase que descrevia muito bem a minha situação era a seguinte: *Eu era uma Dívida Ambulante.*

Eu parecia estar entrando em um poço sem fundo.

E para piorar mais ainda, algumas pessoas do meu ciclo social estavam dando muito certo, ganhando muito dinheiro e conseqüentemente acabei caindo na terrível *armadilha da comparação.*

Naquele momento, eu lembro de questionar a Deus: *“Por que isso está acontecendo comigo? Por que eu não consigo dar certo também? Me dá um sinal meu pai?”*

Felizmente, ele deu o sinal. No primeiro momento eu não entendi, mas depois tudo começou a fazer sentido.

Na empresa que eu trabalhava na época, surgiu uma conversa sobre uma pessoa que estava saindo da empresa para abrir o seu próprio negócio.

Lembro que ele pediu demissão para montar uma corretora de valores.

Lembro também que na época as pessoas já falavam que ele tinha bastante grana, muitos chegaram a cogitar que ele já era milionário.

Naquele momento eu tomei uma única decisão: *“Eu preciso falar com esse cara”*.

Eu preciso saber como ele chegou aonde chegou. E qual o melhor conselho ele pode me sugerir imediatamente.

Mesmo sem intimidade, na primeira chance que eu tive de pedir um conselho, eu fiz.

Ele me respondeu mais ou menos assim: Cara, você tem mentalidade de pobre. Não importa quanto dinheiro você ganhe, você vai gastar.

Eu confesso que aquelas palavras naquela situação não fizeram sentido algum para mim.

Mais do que isso, aquelas palavras me machucaram profundamente. Foi como um tapa na minha cara.

Eu pensei o seguinte: *“Quem esse cara pensa que é para falar assim comigo?”*

Eu me senti muito, mas muito ofendido.

Porém, no momento que eu estava saindo eu reparei uma única coisa, um sinal.

Ele estava tirando da gaveta um livro, esse livro se chamava **pai rico pai pobre**.

Além do tapa na cara que ele me deu, esse livro foi a única coisa que eu registrei daquela conversa de “tão cego de raiva” e ofendido que eu estava.

Foi então que algum tempo depois, eu consegui comprar esse livro e adivinha qual foi a principal lição que eu tirei dele?

“EU QUERO SAIR DA CORRIDA DOS RATOS”

Isso mesmo! Eu precisava mudar a minha mentalidade e pensar como os ricos.

Desde então eu me tornei um obcecado em estudar sobre mudança de mentalidade.

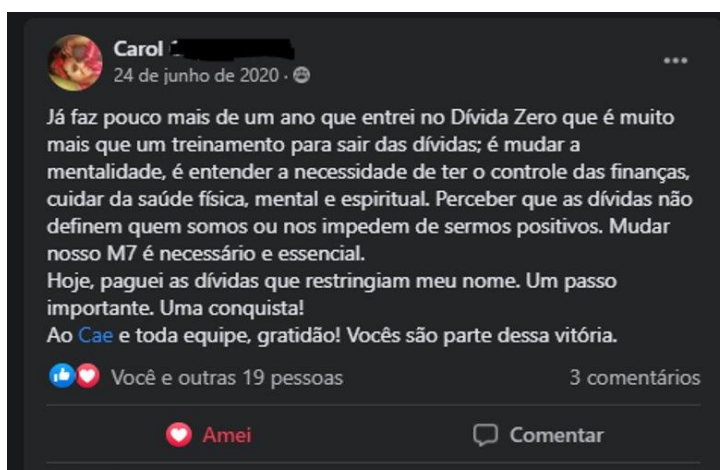
Dá uma olhada na imagem abaixo, ela representa o contraste dessa mudança de mentalidade na minha vida.



O ponto é, quando você muda a sua mentalidade, você muda os seus resultados.

Ponto. Faz sentido para você?

Olha este depoimento de uma aluna do Treinamento do Dívida Zero que mudou a Mentalidade e conseguiu vencer as Dívidas:



02- NÃO FAÇA NOVAS DÍVIDAS

Eu não sei qual o tamanho atual da sua dívida hoje. Não sei se você realmente está sério na decisão de zerar literalmente essa dívida.

Mas de uma coisa eu tenho absoluta certeza: se você não parar de fazer novas dívidas, dificilmente você irá conseguir se ZERAR todas suas dívidas.

O motivo?

É muito simples: ***Uma dívida atrai novas dívidas.***



É muito comum ver casos de pessoas que uma simples dívida de cartão de crédito leva a uma dívida de empréstimo, que leva para um cheque especial que por sua vez leva para um financiamento, que por fim leva para um consignado ou como em muitos casos para agiotas ou algo do tipo.

É triste, eu sei.

Mas o que eu quero dizer é bem simples: Ao invés de você se concentrar em sair das dívidas, o primeiro passo é PARAR de fazer NOVAS dívidas.

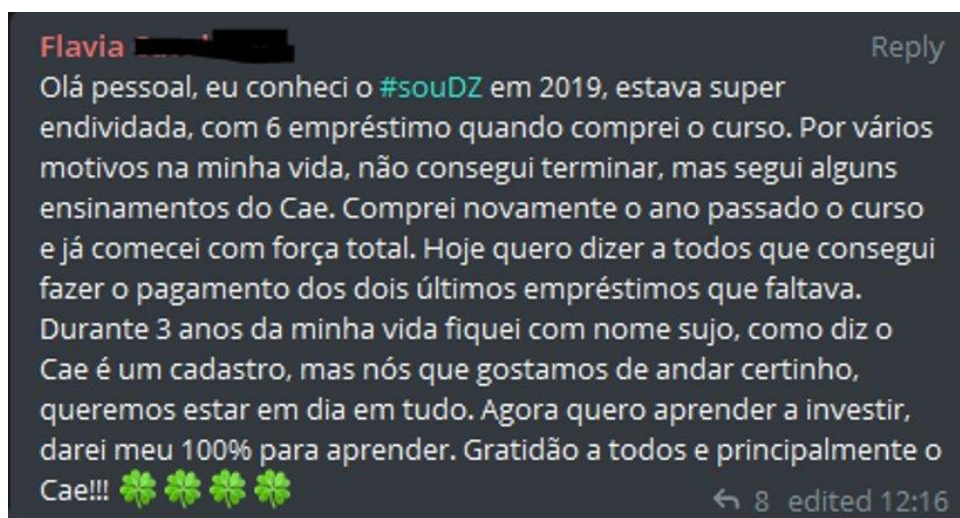
O grande problema é que as pessoas com Medo do Nome SUJO acabam fazendo novas dívidas.

Agradeça o Serasa ou SPC por ter deixado seu nome sujo, porque ele só é um cadastro para que as instituições financeiras façam a consulta e libere mais Empréstimo para você. Assim elas continuam tendo lucros BILIONÁRIOS com a sua falta de Educação Financeira.

“NOME SUJO SÓ É UM CADASTRO”

Neste passo você deve parar de focar no Problema e começar FOCAR na SOLUÇÃO que estou apresentando aqui neste EBOOK.

Veja o depoimento de quem focou na solução:



Esse é o ponto chave inicial.

Pegou a ideia?

03- OTIMIZAÇÃO DE GASTOS

Nosso próximo passo do plano é começar a otimizar seus gastos.

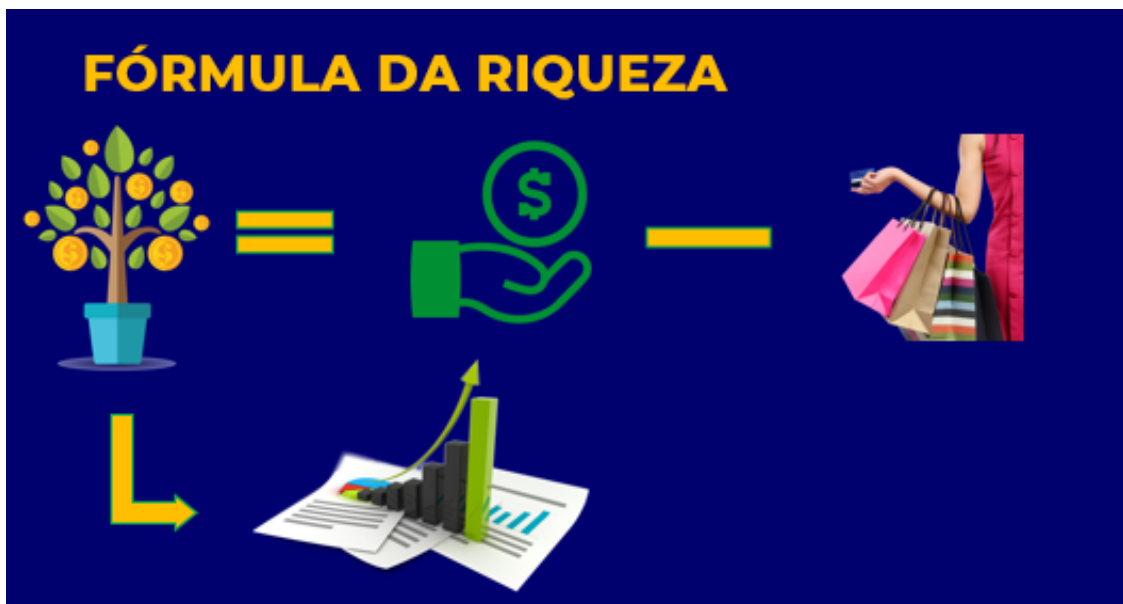
Pense um pouco sobre isso.

Se você quer pagar suas dívidas imediatamente, você precisa gerar uma renda extra.

Essa renda extra servirá como um acelerador para quitar suas dívidas.

Preste atenção nessa fórmula que ilustra bem o que estou tentando dizer:

Riqueza = (Renda - Despesa) + Renda Passiva de Investimentos



Traduzindo: Se você quer sair das dívidas rápido, você precisa fazer com que sobre dinheiro na sua renda mensal e investir essa grana.

Simple assim.

Existem “n” maneiras de você aplicar esse dinheiro. Por exemplo: Investimentos, negócios e etc.

Esse dinheiro investido vai gerar uma renda passiva que será usada para quitação das suas dívidas.

O grande problema é que a maioria das pessoas acabam gastando mais do que ganham e isso acaba matando qualquer chance de aplicar essa fórmula na prática.

O ponto é, quando eu falo de otimização, eu não estou me referindo a você “cortar gastos”, não é isso.

Otimizar envolve mudança de hábitos. Em outras palavras, você irá buscar meios na sua rotina que gere uma economia na sua renda mensal.

Eu gosto de usar muito o exemplo do balde com furos.

Independentemente da quantidade de água que você colocar, uma hora o balde irá secar.



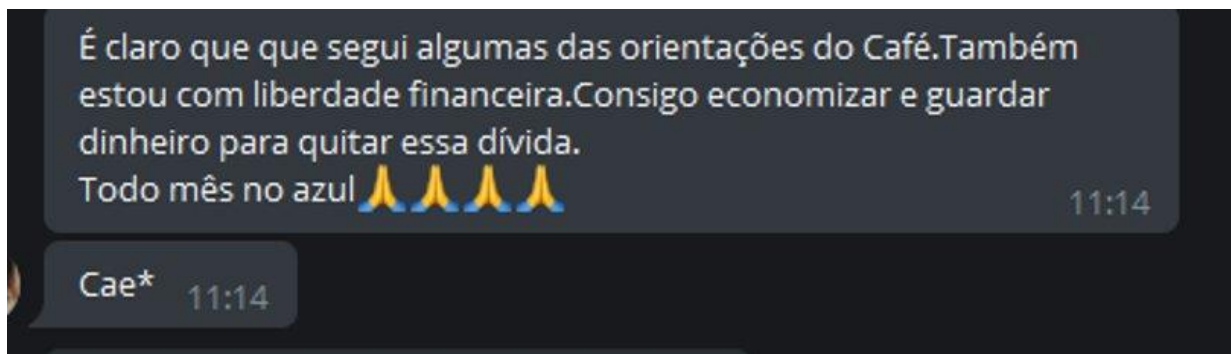
Quando o assunto é dívidas acontece a mesma coisa.

Não importa o quanto você ganhe, se você tiver vários furinhos (dívidas) na sua renda (*por mais pequenos que eles sejam*) não irá sobrar NADA.

Se não sobra nada, você não investe, se você não investe, você não gera renda passiva para pagar suas dívidas.

“EU CONTROLO ME DINHEIRO E ELE NÃO ME CONTROLA MAIS ”

Veja mais um Relato de pessoas que aplicaram o método Dívida Zero, fecharam no AZUL e tem dinheiro para pagar as dívidas.



Faz sentido?

04- PRIORIZAÇÃO DE DÍVIDAS

Agora que você entendeu a importância de otimizar gastos, vamos entender quais dívidas pagar primeiro.

Eu vou me esforçar para compartilhar com você um dos maiores erros que as pessoas cometem na hora de pagar suas dívidas.

Preste bastante atenção agora.

Infelizmente, eu vejo pessoas perdendo casas, carros, por causa da grande pressão que é construída na suas cabeças por não pagarem suas dívidas.

Por exemplo.

É muito comum ver pessoas que devem a conhecidos ou parentes e para não afetar o relacionamento, elas preferem priorizar pagar essas dívidas do que o próprio financiamento do seu apartamento.

Em muitos casos, esse tipo de atitude leva a perda de um bem precioso como seu próprio lar.

Outro bom exemplo é a dívida de consignado.

Muitas pessoas optam por não pagar a dívida de consignado, para pagar outro tipo de dívida.

Porém, em muitos casos, a dívida de consignados deveria ser prioridade.

“EU USO O PRIORIZADOR DE DÍVIDAS PARA SABER QUAL DÍVIDA EU PAGO PRIMEIRO”

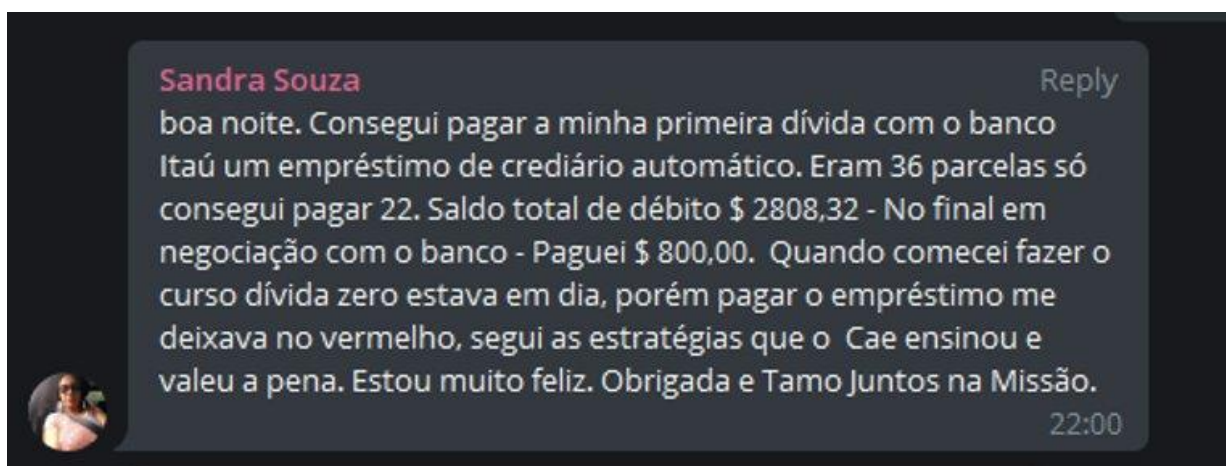
Por que?

Ela está reduzindo a sua dívida mensal.

Mas, existem cenários e cenários, momentos e momentos.

Você precisa entender exatamente quais são suas dívidas atuais, em seguida, refletir sobre quais são prioridades e quais não são.

Olha mais um relato de quem venceu o desafio das Dívidas utilizando o nosso método.



Tá claro?

05- INVESTIR PARA PAGAR DÍVIDAS

Nesse caso, o primeiro passo é seguir um único princípio: **Pague-se primeiramente.**



Eu sei que parece clichê, mas, a maioria das pessoas não colocam em prática esse conceito que é tão poderoso.

A verdade é que na maioria dos casos as pessoas costumam “se pagar” por último.

Deixa-me te dar um exemplo bem prático.

É muito comum ver pessoas que ao receber seus pagamentos saem pagando pessoa por pessoa, dívida por dívida.

Sequer conseguem sentir o “cheirinho do dinheiro”.

Outro exemplo bem comum são aquelas pessoas que gostam de comprar presentes ou emprestam dinheiro para familiares ou amigos.

Essas pessoas fazem tudo pensando nos outros e esquecem da principal pessoa da sua vida... *Elas mesmas!*

O ponto chave é: Você é a pessoa mais importante da sua vida, você precisa se tornar prioridade.

Até mesmo para que em um outro momento você consiga ajudar o próximo de uma maneira melhor, com mais segurança e em uma quantidade maior.

Faz sentido? Muito bem.

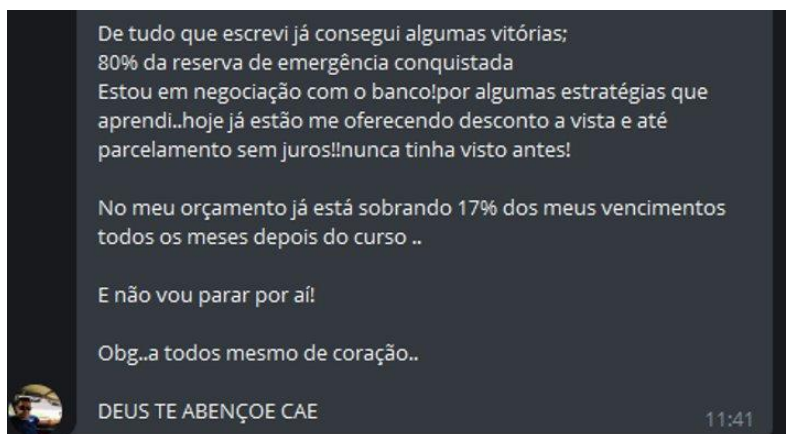
No entanto, existe uma, porém aqui. Todo o dinheiro que sobrar nesse primeiro momento precisar ser usado para duas metas, são elas:

01- Quitar suas dívidas

02- Criação de uma reserva de emergência

É muito importante no primeiro momento do planejamento que esse primeiro dinheiro que você irá guardar se torne uma reserva de emergência.

Neste depoimento mostra que aplicando este passo, suas chances de ZERAR suas dívidas aumentam muito utilizando o método Dívida Zero.



A propósito, esse é o nosso próximo tópico.

06- CRIAÇÃO DE RESERVA DE EMERGÊNCIA



Não tem segredo. Se você deseja sair das dívidas, você vai precisar investir na sua educação financeira.

E para isso, você vai precisar aprender a usar uma ferramenta muito importante. Quer saber qual?

Guardar dinheiro. Não tem outro jeito. rsrs

Por isso é importante seguir todos os pilares que eu te mostrei até esse exato momento.

Mentalidade, otimização, investimentos...

Todas essas chaves são fatores fundamentais para que você consiga verdadeiramente criar essa Reserva de Emergência com mais facilidade e velocidade.

Qual o real objetivo do Reserva de Emergência?

Como o próprio nome diz: *Você irá utilizar esse recurso para algum eventual momento de emergência.*

Além disso, o fundo emergencial serve como uma proteção contra a possibilidade de fazer novos empréstimos.

Ou seja, se você tem uma reserva para recorrer em momentos de precisão, isso te liberta do “monstro dos empréstimos”.

Faz sentido para você? ***Qual o valor mínimo para uma Reserva de emergência?***

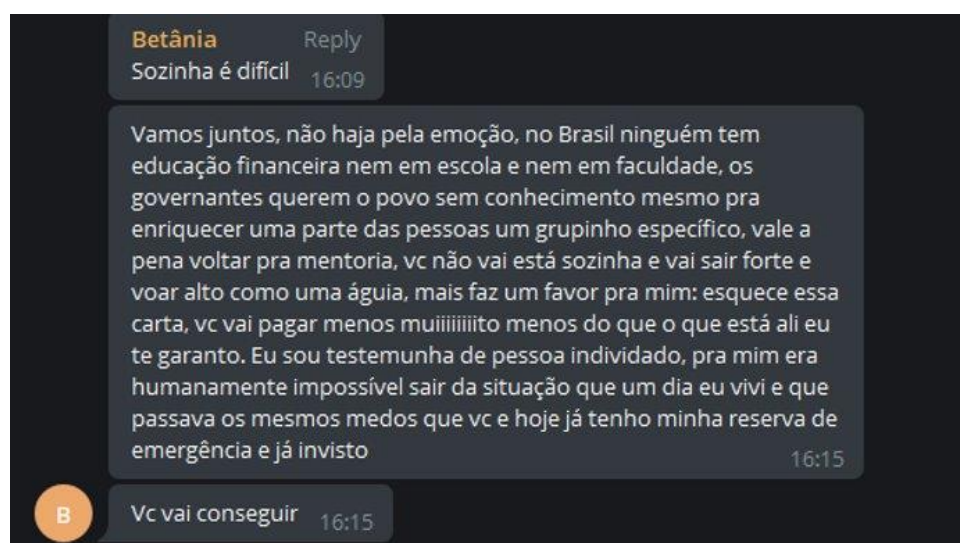
Inicialmente, eu sugiro que você consiga manter o dobro do seu custo mensal.

Exemplo prático. Se você gasta 5 mil por mês, a sua meta é ter minimamente 10 mil reais “livres” como fundo de emergência.

O ponto é que a criação da Reserva de Emergência precisa se tornar uma das prioridades, até mesmo em relação ao pagamento de dívidas.

O motivo? Situações imprevistas simplesmente acontecem, por isso é muito importante o planejamento e a preparação para esses momentos oportunos.

Mais uma aluna com sucesso após ter aplicado o Método Dívida Zero.



Faz sentido?

07- GERADOR DE RENDA EXTRA



Agora que você entendeu a necessidade de criar um fundo de emergência, vamos entender uma das partes mais importantes desse planejamento.

A criação de renda extra.

Eu preciso que você preste bastante atenção agora.

Existem alguns tipos de dívidas que eu gosto de chamar de “*Dívidas parasitas*”.

Basicamente, são aquelas dívidas que automaticamente são descontadas na sua renda.

Ou... Aquelas dívidas que você não pode deixar de pagar por situações específicas, como por exemplo: O financiamento do seu apartamento.

O que fazer nesses casos?

Você precisa de uma renda complementar. Isto é, uma renda extra.

Eu não estou falando de um segundo emprego, eu estou falando de uma segunda maneira de gerar uma renda que complemente “o furo” que existe na sua renda mensal.

Tá fazendo sentido?

Existem várias maneiras “já validadas” de você conseguir gerar renda extra. E mais, algumas dessas maneiras você pode conseguir da sua própria casa.

Tudo que você precisa é apenas um celular ou um computador com acesso à internet.

Por exemplo:

01- Milhas aéreas

02- Afiliados

03- Freelancers (existem várias brechas aqui)

04- Lojas virtuais

05- Prestação de serviços

E a lista não para por aí...

Existem mais de 51 maneiras de começar a gerar renda extra e tudo isso eu explico em detalhes no CURSO *Dívida Zero*.



O grande ponto é, a renda extra vai se tornar um acelerador de resultados na sua jornada para sair das dívidas, combinado?

Pois bem.

Vamos para o nosso último tópico do método. Chegou a hora de entrar em ação.

Preparado?

08- ESTRATÉGIAS DE NEGOCIAÇÃO DE DÍVIDAS



Estamos chegando na última parte do planejamento que eu considero uma das partes mais importantes do nosso modelo.

Eu não quero parecer exagerado, mas esse último princípio, literalmente vale ouro ;)

Chegou o momento de negociar suas dívidas.

Mas antes disso, você precisa primeiramente avaliar algo muito importante: **O Risco de penhora.**

Por quê? Existem alguns bens que não podem ser penhorados, deixa eu te dar alguns exemplos:

01- Imóvel único de família (Exceto se tiver alinhado ao financiamento)

02- Móveis da residência

03- Vestuário e Pertences pessoais

04- Máquinas e ferramentas

05- Livros

06- 40 Salários-mínimos em reserva de emergência.

07- Salário ou Pensão

08 - Seguro de vida

O ponto chave é: A maioria das suas dívidas não irão te prejudicar em praticamente nada.

Há não ser em cadastro negativo. Que por sua vez, se você parar para analisar o nome sujo está te protegendo para que você não faça mais dívidas.

Por isso eu gosto muito da seguinte frase: **Nome sujo é só um cadastro.**

O problema é que a maioria das pessoas estão vivendo sob pressão de agentes e credores que pressionam tanto, mas tanto, até conseguir desestabilizar a mente das pessoas.

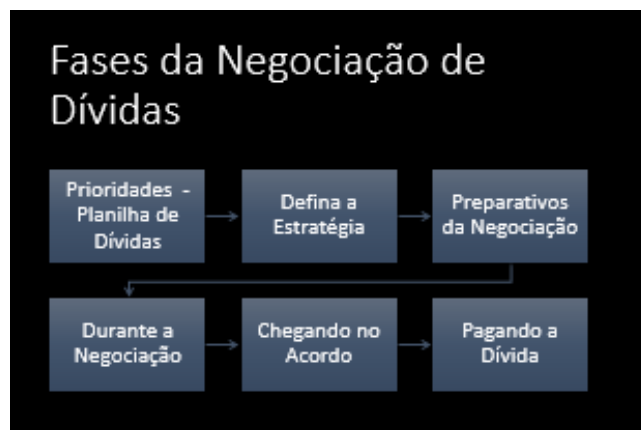
Mas a verdade é que quando um agente de cobrança está tentando te intimidar ele NÃO pode fazer NADA contra você.

É exatamente por isso que ele tenta te intimidar emocionalmente.

Quando você entende isso e trabalha na sua mentalidade para lidar com essas situações... BINGO!!!

Jogo “quase” ganho. No entanto, ainda falta uma última parte: A estratégia em si.

Às 06 Fases da Estratégia de negociação:



01- Prioridade (Planilha de dívidas)

02- Definição do modelo

03- Preparativo da negociação

04- Durante a negociação

05- Chegando no acordo

06- Pagando sua dívida

Eu vou tentar explicar isso melhor.

O primeiro passo envolve uma planilha específica para planejar sua negociação, eu explico e libero essa planilha na minha mentoria individual.

Segundo passo envolve definir o modelo de estratégia a ser implementado.

Por quê? O motivo é bem simples: Cada dívida tem uma característica, e dependendo do modelo da dívida e do tamanho existe um caminho específico para seguir.

O terceiro passo é a preparação para aplicar os processos.

O quarto passo é o que eu chamo de "durante a negociação". Em outras palavras, a hora de colocar a mão na massa.

É nessa fase que muitos erram feio.

Por exemplo: A maioria das pessoas quando estão na fase da implementação da negociação costumam perder a mão nessa hora.

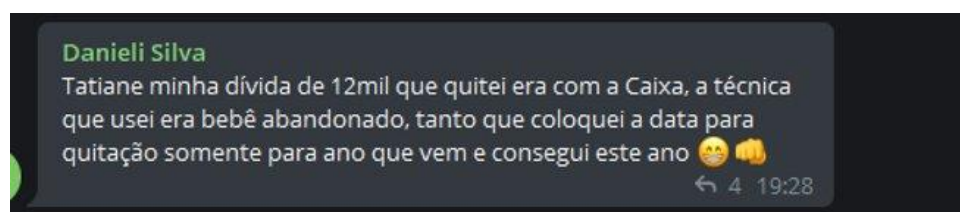
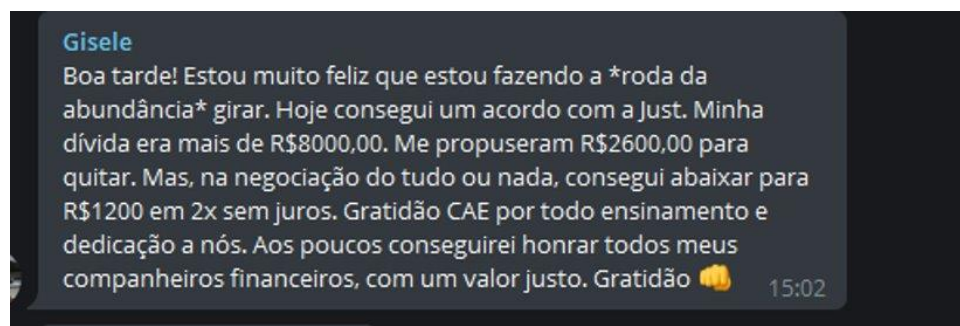
Geralmente, as pessoas tendem a aceitar a primeira proposta que é dada a elas.

NÃO! Nunca aceite a primeira proposta do seu gerente ou credor.

Nunca.

Lembre-se disso.

Aqui alguns relatos de pessoas que aprenderam nosso Método Dívida Zero de negociar as dívidas.



QUAL O PRÓXIMO PASSO IDEAL?



Enfim, esses são os 8 passos do nosso Método Dívida Zero.

É claro que eu não consigo detalhar todas as chaves de uma maneira que eu realmente gostaria.

Nem poderia, até porque existem perfis e fases diferentes de pessoas.

O que fazer no meu caso? Qual o primeiro passo na minha situação? Minha dívida é essa, como resolver ela especificamente?

O ideal seria um formato onde eu pudesse te acompanhar de perto. E com base nesse planejamento e no seu momento atual alinharmos os passos ideais a serem seguidos nesse exato momento. AGORA.

Mas... Eu só consigo te ajudar nesse sentido em um grupo mais seleto.

Eu criei um método que eu chamo de Dívida Zero. Essa é uma estratégia para definir da maneira correta O PLANO DESENHADO para você sair das dívidas.

A boa notícia? É exatamente isso que eu vou te ensinar em único (1) dia "juntos" para aprofundarmos nesse plano estratégico.

O [curso DÍVIDA ZERO](#) é online 100% focado em estratégias e técnicas desenhadas para você Se Libertar das Dívidas.

Antes de falar sobre as razões para você estar no nosso evento, deixa eu explicar em detalhes para quem é esse treinamento online:

01 - Velocidade: Esse treinamento será praticamente uma “imersão” no nosso método dívida zero. Ao participar, a nossa ideia é que você avance 1 ano em 1 dia. Ou seja, você irá sair do evento com um conhecimento prático que precisaria de mais ou menos 12 meses para você dominar.

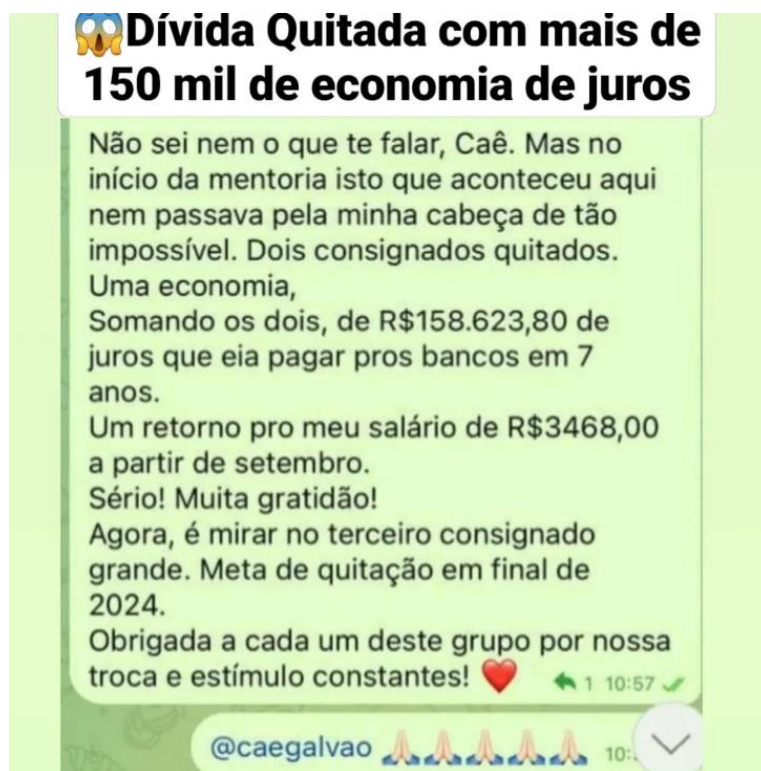
02 - Segurança: Para pessoas que já tentaram diversas vezes sair das dívidas e até conseguiram por um certo tempo, no entanto, voltam a se endividar novamente, retornando a situação original.

O [curso DÍVIDA ZERO](#), além de estratégias completas, como por exemplo, preparar a sua mente para sair das dívidas. Esse método, é totalmente desenhado para você sair das dívidas com segurança. Sem assumir riscos desnecessários.

03 - Caminho: Nesse momento, o número de pessoas com dívidas no Brasil está superando a marca dos 63 milhões.

Tudo isso, porque a maioria dessas pessoas não tiveram a oportunidade de ter acesso a um caminho para seguir como o método [curso DÍVIDA ZERO](#)

Mais do que isso, a sua mente irá explodir de empolgação quando ver diante dos seus olhos estratégias reais para te **ajudar a ZERAR suas dívidas de uma vez por todas.**



Transformados em um RETORNO Mensal de R\$3.468

Há um certo tempo atrás, nós conhecemos a Flavia, aluna do [Dívida Zero](#). Na época, ela estava com 3 dívidas de consignados. Uma alta taxa de juros por mês e sem falar do grande BURACO que estava no seu salário.

Por um bom tempo, ela estava acumulando essas dívidas que já estava virando uma "bola de neve" de juros, até que...

Flavia nos conheceu e se tornou uma aluna DZ. Depois de conhecer o nosso método, ela percebeu que realmente era possível sair daquela situação. Uma luz no fim do túnel.

Foi então que ela decidiu arregañar as mangas e colocar a mão na massa.

O primeiro passo foi: A Busca por uma fonte segura de conhecimento e orientação. Muitas pessoas "resistem ao pedir ajuda". A verdade é que algumas pessoas se sentem bastante desconfortável em buscar por ajuda na área financeira.

Mas, na maioria dos casos, é isso que será o "divisor de águas" no problema com dívidas.

Porém, isso envolve uma mudança de mentalidade.

O segundo passo foi: Organização da renda. Ela colocou em prática o que chamamos de Planilha Mágica e começou a organizar seus ganhos e custos.

Logo depois, começamos a gerar renda EXTRA todos os meses para "completar" o buraco que os consignados estavam causando na sua renda.

Foi então que começamos as negociações com os bancos. Ao invés de ignorar as ligações, ela começou atender a TODAS as ligações. Todas, sem exceções. Isso garantiu o sucesso no acordo com os credores.

Durante as negociações, ela preenchia corretamente a tabela de dívidas. Essa é uma arma PODEROSA para saber o valor EXATO e ATUAL da dívida.

Encurtando a história: 2 Consignados QUITADOS em um curto espaço de tempo.

Quer saber a melhor parte?

Ela teve uma ECONOMIA **de R\$158.623,80** que seria pago aos bancos em cerca de 6 ou 7 anos.

E tem mais um detalhe...

Ela conseguiu um RETORNO **de R\$3.468** para o seu salário... TODOS OS MESES.

A boa notícia é que você terá a CHANCE de ter acesso ao EXATO método para organizar, reduzir e quitar dívidas.

A notícia melhor ainda?

Você vai economizar R\$1.500 se tomar a decisão AGORA.

[QUERO SAIR DAS DÍVIDAS AGORA!!](#)





Módulo 01: O "Segredo" de Como Construir uma Mentalidade de Abundância

No módulo 01 você irá aprender a diferença entre Mentalidade de Abundância x Mentalidade de Escassez. Esse é o maior ATIVO para desbloquear uma vida abundante e sem dívidas.

Lembre-se: Em termos de resultados 20% é Técnica e 80% é Mentalidade.

Módulo 02: Quarentena Sem Dívidas

No módulo 02 você irá aprender a importância de você literalmente PARAR de fazer novas dívidas. Se você continua fazendo novas dívidas a bola de neve não para de girar e continua acumulando.

Eu vou te guiar no processo de interromper essas dívidas, te ajudar a priorizar as dívidas ideais para o seu momento, consultas, contratos...

Você terá acesso a Tabela de Dívidas para saber exatamente o valor ATUAL da sua dívida.

Módulo 03: Fechando as contas no azul... Todos os meses

Você terá acesso aos bastidores e processos para você fechar o mês no azul. Não adianta você PARAR de fazer NOVAS dívidas e continuar com um grande FURO na sua renda.

Você precisa otimizar seus ganhos e gastos atuais para buscar fechar o mês no azul.

Você terá acesso a Planilha Mágica para FINALMENTE conseguir uma PREVISIBILIDADE na sua renda... Todos os meses.

Módulo 04: Multiplicador de Renda

Você irá aprender como criar as melhores IDEIAS para gerar renda extra começando ainda HOJE.

Módulo 05: Torne-se um Investidor abundante

Além de começar a gerar renda extra, você precisa começar a investir essa renda.

Lembre-se: *Dívidas é um bloqueio de abundância.*

O primeiro passo é pagar as dívidas com o conceito que eu chamo de "investir para pagar Dívidas".

Eu literalmente vou te orientar etapa por etapa, passo por passo, para que você consiga começar a investir mesmo com dívidas ou com pouco dinheiro.

Módulo 06: Quitação de Dívidas com Redução de Juros

Nesta fase, eu vou te ensinar as técnicas e estratégias de REDUÇÃO de taxas. Você irá aprender como negociar dívidas com os credores.

Às técnicas mais poderosas para fechar uma negociação de dívidas com sucesso e alta redução de taxas. Você irá aprender "na prática" como calcular juros, fazer portabilidade, limpar nome mesmo com dívidas, resolver dívidas com agiotas e muito mais...

Módulo 07: Livre dos Consignados

Nesse módulo exclusivo, você irá aprender TODAS as etapas para se libertar da "prisão" dos consignados.

Você irá EVITAR os maiores erros na hora de começar a se libertar dos consignados.

Eu vou te ensinar a cancelar o seguro prestamista, as principais técnicas de negociação, portabilidade Open Banking, antecipação de parcelas e muito, muito mais...

[Veja aqui a descrição completa do Treinamento](#)

Espero que você não deixe essa oportunidade passar.

Estamos juntos na jornada

Cae Galvão - Mentor Financeiro



SOBRE SEU MENTOR...

Cae Galvão é escritor, empresário, formado em engenharia e é investidor. Como mentor financeiro, já ajudou mais de 100 mil pessoas nas suas mídias sociais, com mais 2 milhões de visualizações no Canal Dívida Zero do Youtube e mais de 6000 alunos e clientes.

Alguns desses alunos têm dívidas de mais de 1 milhão de reais. Ele costuma dizer que não importa o que te disseram até hoje... Sempre tem uma solução, e não tem nada a ver com o quanto você GANHA e GASTA... O grande SEGREDO e na sua mentalidade.

☑ **Livro Digital Dívida Zero: O Guia Definitivo da Independência Financeira:** [CLIQUE AQUI para Adquirir](#)

☑ **MENTORIA FINANCEIRA com Cae Galvão** : Mentoria MDZ - Saia das Dívidas em 6 semanas [Clique aqui para saber mais](#)

✦ DICAS DIÁRIAS NO INSTAGRAM me siga lá :
<https://www.instagram.com/dividazero/>

✦ INSCREVA-SE NO CANAL :
https://www.youtube.com/c/D%C3%ADvidaZero?sub_confirmation=1

✦ Siga no Sportify <https://bit.ly/dzcast-cae>

Contato para Palestras em Eventos e Empresas : palestras@setupconsultoria.com.br

Então é isso!

Espero de coração que esse material possa ter ajudado de alguma maneira =)

Estamos juntos na jornada!

Cae Galvão

Dívida Zero